

# DONNEZ DU SENS À VOTRE TALENT ET REJOIGNEZ LE GROUPEMENT D'ACHAT COLLABORATIF WIDOO DEVENEZ BUSINESS DEVELOPER



## À PROPOS DE NOUS :

---

Widoo SA, **groupe d'achats collaboratif** filiale de GCP Group, compte plus de 250 sociétés membres au Luxembourg et en Belgique (14 000 salariés et 400 millions de dépenses influençables).

Widoo est spécialisé dans les achats dits « **indirects** » communs à tous types d'entreprises, comme la mobilité, les services généraux, les ressources humaines, la maintenance & entretien et les consommables.

L'objectif est de **regrouper les achats de PME/ETI** et donner ainsi aux fournisseurs la possibilité de proposer des offres extrêmement avantageuses.

Dans un environnement de bienveillance, d'écoute et de collaboration, notre objectif est de contribuer à votre épanouissement sur le long terme.

Notre devise « **faire les choses sérieusement sans se prendre au sérieux !** »



## DESCRIPTION DE POSTE :

---

En tant que **Business Developer**, votre rôle consiste à assurer le développement commercial du Groupe d'achats collaboratif Widoo en Belgique.

Vos missions seront les suivantes :

- **Promouvoir** le service Widoo et notre vision de l'économie collaborative en Belgique en développant un réseau d'adhérents impliqués, inscrits dans la logique collaborative et mutualiste du « faire ensemble ».
- **Coconstruire votre plan d'action** avec la direction commerciale.
- **Assurer des actions de prospection** et la prise de rendez-vous.
- **Réaliser les entretiens de découverte** prospects et présenter Widoo.
- **Négocier et signer** de nouvelles adhésions.
- **Communiquer** sur vos activités et prévisions de ventes.



## QUI ÊTES-VOUS :

---

- Vous possédez une première expérience commerciale en **BtoB**.
- Vous avez une connaissance du tissu économique belge (flamand).
- Vous êtes enthousiaste, persévérant, autonome et vous avez un esprit entrepreneurial.
- Vous avez de bonnes capacités de **communication** et d'**aisances relationnelles**.
- Vous parlez parfaitement le **français**, l'**anglais** et le **néerlandais**.



## WIDOO VOUS OFFRE :

---

**Rejoignez-nous** et plongez dans un environnement de travail **dynamique et collaboratif** :

- Des conditions de travail attractives (véhicule, carte essence, bonus sur vente, parking gratuit, horaire flexible, télétravail...).
- Un emploi stable au sein d'un groupe et la convivialité d'une équipe dynamique.
- Vous bénéficiez d'une grande liberté, tout en étant formé et accompagné.
- Vous coconstruisez le Groupe d'Achats Widoo de demain.



## INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES :

---

- Poste : Business Developer
- Localisation : Marche-en-Famenne, Belgique
- Contrat : CDI, Temps plein
- Disponibilité : Immédiatement

**Prêt à relever le défi ? Envoyez-nous votre CV et votre lettre de motivation à [manuella@widoo.eu](mailto:manuella@widoo.eu)**

*Vos informations personnelles seront conservées chez Widoo pendant 2 ans pour d'autres opportunités au sein de notre équipe.*